

20～30代のためのセールススキルアップ道場

『お客様に愛される究極の“営業術”』

～テレビや雑誌に取り上げられている各業界のプロフェッショナルが集結～

「相志崇愛」プロジェクトでは、「自己成長」と「人脈づくり」をコンセプトに、関西の若手人材が社会でさらに活躍していただくために各業界のプロフェッショナルをお呼びして、勉強会や交流会などを定期的に開催しています。普段であれば数十万がかかる一流の講師のセミナーがたった1,000円で受講できる特別機会ですので是非、ご自身のキャリアアップご活用下さい。

4月28日(水) 19:00～21:00【受付18:30～】

セールススキルアップセミナー

～元3億円プレーヤーが語る、
幸せな営業マンのための自己啓発講座～

- スキルの前に、まずマインドを磨く。
- スキルだけの営業マンはウサギ。凡事徹底のカメには勝てない。
- “チームで勝つ意識”営業は個人力から組織力へ。
- 営業マンは起業せよ!!

講師：小西 正行 (Masayuki Konishi)
株式会社スペースアップ 及び
株式会社ソリューション代表取締役/経営コンサルタント

大阪府出身、97年7月、有限会社スペースアップを設立。初年度より13年連続で増収を記録し、10年現在、年商30億円、業界リーディングカンパニーとしてメディアにも多数紹介される。06年1月、株式会社ソリューションを設立。【10年連続成長】を可能にする経営メソッドを体系化し、経営コンサルタントとして大手企業から中小ベンチャー企業まで幅広い業界へ、偉大の経営ノウハウを提供している。会社経営のかたわら、主に経営者・学生を対象とした講演を年間100回こなすなど、“演者界の王様”として注目を集める「最強の組織構築師」。「コミュニケーションブリッジ・マネジメント」という独自の概念を持って組織変革に挑む。



5月26日(水) 19:00～21:00【受付18:30～】

セールススキルアップセミナー“第二弾”

～売り込まなくても「トップ営業」になれる秘訣～

- 「営業」について基本から教えてもらった経験はありますか？
- テクニックを覚えて実践してもうまくいかないその理由は？
- 自分にも相手にもストレス無く出来る「営業方法」
- 紹介、口コミが発生するメカニズムと実践方法とは？

講師：山下 義弘 (Yoshihiro Yamashita)
株式会社 Be 及び
有限会社ビーコーポレーション代表取締役

大学卒業後、美空院向け商材の会社を経て、旧興亜火災海上保険株式会社に入社。入社後の3か月間、契約ゼロ。あることをきっかけに、その3か月後には所属の営業所内でいきなりトップ営業マンになる。その後、1年間で顧客数800人、売上4,700万円、3年間で顧客数1,500人超、売上1億円を達成し、驚異的な記録を樹立。以来、支社内で10年連続トップ営業マンという偉業を達成。現在は、自ら保険営業を続けながら、営業コンサルタントとして、多くの業種の営業マンや経営者向けにアドバイスし、絶大な支持を得ている。



6月23日(水) 19:00～21:00【受付18:30～】

プレゼンテーションセミナー

～4万人以上を魅了したプレゼンテーションの極意～

- 営業成績を生み出す「4つの自信」
- プレゼンテーションのメカニズム
- 心に伝わるプレゼンに必要な6つの「意」
- カウンセリングセールス技法

講師：近藤 悦康 (Yoshiyasu Kondo)
アチーブメント株式会社 コンサルタント/トレーナー

大学卒業後、アチーブメント株式会社に新卒第一号で入社し、同時に大学院に通いながら、様々な事業を立ち上げてきた。その中でも人材採用において、毎年1万人以上の募集がくる仕組みを創り上げ、多くのメディアに取り上げられている。PMCC認定プロジェクトマネジメントスペシャリストで、企業の組織活性のためのコンサルタントとして活躍している。今までに延べ40,000名を超える方にセミナーを実施。自身の著書にもアマゾン総合ランキングで2位を獲得。enJAPAN調査の「こんなプロになりたい大賞」において第10位。



料金：1,000円 (セミナー終了後の懇親会に参加される方は別途費用をお支払い頂きます)

対象：自分自身に磨きをかけたい方、高い志をもった方、高い意識をもった仲間を持ちたい方

会場：大阪市浪速区湊町1丁目4番1号 OCATビル 4F 難波市民学習センター (裏面地図をご参照下さい)

アリコジャパン 鳥山 崇 プロデュース
生保業界の最強ユニットを目指す!

『Pit-in seminar』

- 5月15日(土) 10:00～12:00 (受付9:45～)
- 6月12日(土) 10:00～12:00 (受付9:45～)
- 7月10日(土) 10:00～12:00 (受付9:45～)

会場：大阪市北区天満橋1-8-30 OAPタワー 36階会議室
(裏面地図をご参照下さい)

私は、「夢の実現をサポートする組織」を創ります。
Pit-in に込められた想いは、
「夢を実現するためのエネルギーが補充できる場」として
皆様には是非とも活用頂きたいと思っております。
生保業界の最強ユニットを目指す私たちの活動を
体感して頂くセミナーを **無料** で実施します。
もっと成長したい方、自分自身に更なる磨きをかけたい方、
夢を実現したい方は、是非ご参加下さい!

“相志崇愛”プロジェクトセミナー申込書

参加日をチェックして下さい(複数チェック可)

参加日	セミナー名	会場
<input type="checkbox"/> 4/28(水)	セールススキルアップセミナー	会場① 難波市民 学習センター
<input type="checkbox"/> 5/26(水)	セールススキルアップセミナー“第二弾”	
<input type="checkbox"/> 6/23(水)	プレゼンテーションセミナー	
<input type="checkbox"/> 5/15(土)	Pit-in seminar	会場② OAPタワー 36階会議室
<input type="checkbox"/> 6/12(土)	Pit-in seminar	
<input type="checkbox"/> 7/10(土)	Pit-in seminar	

お申込FAX **06-6357-3630**
E-mail **karasuyama.takasi@gmail.com**

※下記の内容をメールの本文に記載の上、送信ください。

申込日 年 月 日

参加者【1】	フリガナ	勤務先
	名前 (男・女)	携帯電話
	E-mail	
参加者【2】	フリガナ	勤務先
	名前 (男・女)	携帯電話
	E-mail	
ご意見・ご質問		

※お申込先着順で締め切らせていただく場合がございますので、お早めにお申込下さい。
※ご商業の方及び勤務目的での参加は固くご遠慮いたしております。ご了承下さい。
※講師が変更となる場合がございます。予めご了承下さい。
※お客様に各種ご案内をお送りする場合がございます。
※皆様から収集した個人情報厳重に管理し、ご本人の承諾を得た場合を除き、第三者に提供、開示などは一切致しません。



〒556-0017 大阪市浪速区湊町1丁目4番1号 OCATビル4階
地下鉄御堂筋線・四つ橋線・千日前線「なんば駅」下車
JR「難波駅」上 / 近鉄「難波駅」、南海「難波駅」
市バス「JR難波駅下車」すぐ



〒530-6024 大阪市北区天満橋1-8-30 OAPタワー 36階会議室
JR大板環状線「桜ノ宮」駅西口より徒歩5分
JR東西線「大阪天満宮」駅1番出口より徒歩7分
地下鉄谷町線・堺筋線「南森町」駅3番出口より徒歩10分

NPO法人わくわく「志事」研究所 大阪支部主催

“相志崇愛”プロジェクト お問い合わせ先 **090-4495-0941**

担当: 鳥山 崇